

2020 娃哈哈集团营销将才招聘简章

我们 NEED 敢打仗、打硬仗、打胜仗的狼队

敏锐的市场嗅觉、汹涌澎湃的激情、无私的团队协作、永不言败的信仰

幸福是奋斗出来的，只要你撸起袖子加油干，2-3 年实现年薪 30 万+，挑战年薪百万！

200 席未来“区域经理”职业机会，等你来挑战！

一、营销将才计划

“营销将才计划”为娃哈哈全国销售市场未来区域经理招聘培养计划，是集团公司重点管理人才储备项目，是打造销售中坚力量的工程。坚持立足市场开展实战培养，秉承“给年轻人机会，让优秀的人更优秀”的理念，营销将才前 3 年需扎根市场学习历练，期间穿插进行培训、轮岗，边干边学。由集团、销售公司、市场“三方培养、定期跟踪”，省级市场总经理负责帮带，销售公司总经理、人力资源部部长等集团高管长期联络与关注！目标是 3 年时间培养成为优秀区域经理，5 年后成长为新星省级经理！

二、岗位要求和工作地点

（一）岗位要求

- 1、本科学历，市场营销等相关专业，有社团（学生会）工作经历或销售实习经历者优先。
- 2、性格活泼开朗，为人正直，能吃苦耐劳，踏实肯干，抗压力强。
- 3、服从工作安排，目标明确，执行力强，具有较强的理解力、表达与沟通能力、领悟能力和应变能力。
- 4、对销售工作充满激情，愿意从基层做起，有责任心、敢挑战，有创新精神。

（二）工作地点：服从全国市场分配

三、赋能成长

- 1、**最强悍** 非常营销体系学习，销售公司总经理、部门专业导师、金牌销售大咖亲授。
- 2、**最全面** 销售业务锻炼，深入市场一线拜访客户、走终端，扎实学习营销技巧。
- 3、**最广泛** 营销渠道建设，负责市场开发、新品推广和销售渠道管理。
- 4、**最多种类** 饮料新产品调研设计、品牌策划推广，新品上市促销管理。
- 5、**最高效率** 分解与执行销售目标，有效组织实施各项业务工作。

四、招聘流程



五、培养与发展

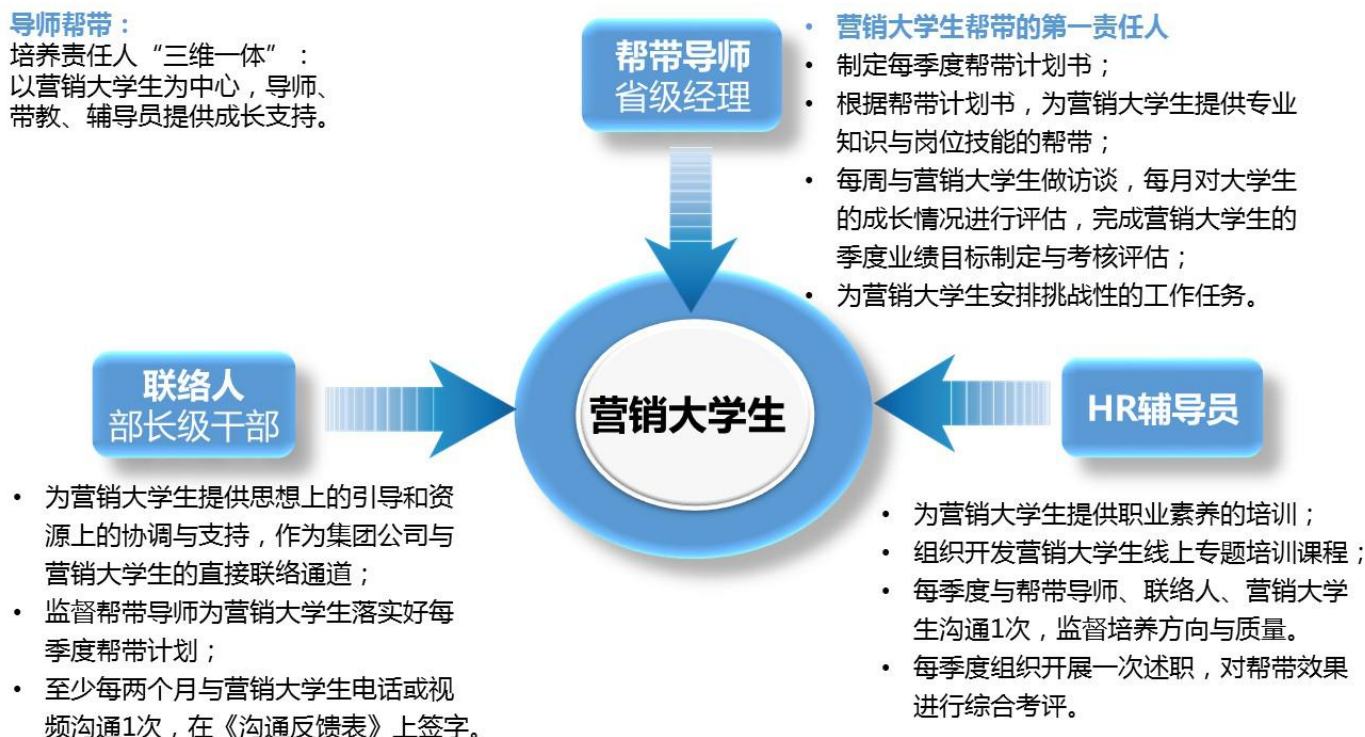
(一) 路径规划



(二) 导师帮带

导师帮带：

培养责任人“三维一体”：
以营销大学生为中心，导师、
带教、辅导员提供成长支持。



六、应聘方式

1、**应聘方式：**请访问 <http://apply.wahaha.com.cn/zp/apply/joblists.jsp?id=90> 或二维码扫码进行网申。联系电话:座机 028-82687373-8188;手机 13980610947。

2、**请关注微信公众号“wahahatalent”**，一手搞定招聘动态、品牌活动。

娃哈哈奉行“家”文化，温暖的企业氛围，具有竞争力的薪酬福利体系，完善的人才培养机制。

我们的“家门”已为您开启，期盼您加入娃哈哈大家庭，不忘初心，勇于创新，共筑中国梦！

